

关于一千人讲座却没涨什么关注度的惨案

首先先讲这个讲座的起因，是学校机械学院开了新的专业，跟机器人相关。于是可爱的他们的辅导员就找到了我们队长，在开学教育上想让我们去介绍一下我们这个比赛，也顺便介绍一下我们自己的战队。还有两场是机械学院的全体新生都需要去听的社团宣讲...

总结一下关于这个讲座的刚需就是老师的必要需求，以及队内宣传的刚需。所以我们可以知道，如何想要说服老师去举办这种大型的讲座：需要抓住以下几个点：

1. 察觉到老师要的到底是什么，你需要去面向拿些人做这个讲座，那么为什么能够说服其他系或者其他学院的辅导员甚至老师帮助你一起做这个讲座，将同学召集起来参加，就是我们在做这个说服老师前必须要准备的套路以及必须要去想的问题。

2. 那么开这个讲座我们还需要说服的是我们的指导老师，这时我们需要晓之以情动之以理的告诉老师现在我们团队的状态，告诉他举办这个东西是有必要且有意义的。

3. 适当的给出你们的方案以及要讲的东西给老师看，可能更容易获得老师的支持哦

那么已知是自己这次宣讲办得十分糟糕了，但是我们同样也在其中收获到了一些东西：

(1) 关于前期的筹备：1.需要准备的东西：a.准备自己战队的比赛视频的混剪（对于比较成绩比较好的学校；b.准备各个学校的给自己战队拍摄的加油视频的混剪；c.官方视频尽量使用一些能够激发团队精神引发共鸣的混剪

2. 策划：a.安排好参加讲座的人员（如果能找到新生辅导员协作自然是最好）b.做好展示的ppt；d.安排好策划的各个环节，控制好时间;d.最重要的就是一定要找好合适的场控（主持人）去调节讲座的氛围;e.定下准确时间还有地点，做下海报和宣传推送

(2).关于我们遇到的坑：因为以上问题没解决完成，那么我们的现场气氛并不是那么的火热；也因为抽奖环节并没有做好，抽奖的参与度也并不高，大家没有什么热情

(3) 关于介绍自己的方面：a.我们更应该去介绍一些自己已有的东西（最好拥有实物去给同学现场操作）再去做介绍；b.关于想吸引非专业性的同学，我们更应该去主要介绍一个关于团队的气氛还有得到的东西是什么，这个时候介绍应该有“画大饼”式的介绍；c.虽然不做标题党，但是还是可以稍微夸张

(4) 那么关于说话的时候的点：A.对于刚进大学的萌新会比大二大三的同学考虑更多，例如我会不会太浪费时间，能收获到什么，毕竟“我来大学才不是为了打RM，我是来好好学习的”那么，就可以举例大家已有的很牛逼的师兄师姐了。B.刚开始这种类型的讲座的话尽量不要说“除了我们这里之外你不准有其他校园活动，不准恋爱”等诸如此类的话吧。人都还没进来呢，就开始吓人了，那人要怎么进来呢。

(5) 被拒绝的悲惨经历：A.那么非专业的同学肯定是因为不了解或者因为有其他更感兴趣的有趣的社团而拒绝了我；B.那么解决的方法是：一对一的聊天，一对一的解决他们心中的问题，没有了疑虑人自然就进来了。

(6) 关于其他乱七八糟的想法：关于下次再做宣讲，一定要做自己的团队视频！然后也一定要做出一些更好玩更有意义的活动



总之，现在就是十分后悔：